

Export Consultants Mastery

Це інтенсивна довгострокова навчальна програма для експортних консультантів, що допоможе розвинути та покращити компетенції індивідуальної консалтингової діяльності, а також створити власну компанію. Професійність тренерів, інтенсивність навчання, кількість виконаних практичних завдань на основі реальних компаній дають змогу порівнювати програму до ступеня Masters degree в найкращих європейських університетах.

Тривалість: вересень 2023 — травень 2024

Категорія: Освітні програми

Для кого програма?

Програма розрахована на осіб, зацікавлених розпочати або розвинути власну професійну консультаційну діяльність у сфері експорту:

- менеджерів та директорів з експорту, які готові розпочати власну консультаційну діяльність;
- поточних консультантів з експорту та міжнародної торгівлі або суміжних сфер (бізнес, маркетинг тощо);
- представників державних установ, регіональних адміністрацій, міських рад, що відповідають за розвиток бізнесу та міжнародної торгівлі;
- представників центрів підтримки МСБ, торгово-промислових палат, агенцій з розвитку, громадських організацій, у зону відповідальності яких входить підтримка бізнесу та розвиток експортної діяльності.

Швидка навігація:

[Що передбачено?](#)

[Програма навчання](#)

[Графік відбору учасників та навчання](#)

[Увага! Обов'язково перед поданням заявки на участь у Програмі ознайомтеся з умовами за посиланням.](#)

Реєстрація

Що передбачено?

- 7 освітніх модулів;
- 7 дводенних інтенсивів за участю міжнародних експертів з Естонії, Великобританії, Німеччини та Фінляндії, де Ви отримаєте максимум практики в інтерактивному форматі;
- 14 онлайн-сесій з менторами та експертами програми з індивідуальними консультаціями для кожної команди;
- 14 фідбек-сесій з міжнародними експертами за результатами виконаного домашнього завдання;
- 7 компаній-клієнтів із 7 різних секторів, що дозволить учасникам здобути практичний досвід;
- навчання за двома напрямками: експортні та консультаційні навички;

- доступ до закритого віртуального тренінгового центру, де проходить навчання та розміщуються відеолекції й інформаційні матеріали;
- міжнародний сертифікат у разі успішного проходження курсу;
- бонуси та подарунки командам-переможцям, що визначатимуться після кожного модуля;
- нетворкінг у спільноті учасників, випускників та експертів навчальних програм — Export Education Community.

Інтерактивний складник

Учасники проходять навчання в гейміфікованому форматі, що дозволить розвинути практичні навички реального консультаційного досвіду:

- Робота в командах — 10 команд по 6 осіб;
- Практичний досвід співпраці з українськими компаніями;
- Обмін досвідом з іншими учасниками програми;
- Промоція учасників;
- Рейтинг балів учасників та подарунки від організаторів;
- Практика мови експорту — навчання учасників програми відбуватиметься виключно англійською мовою без перекладу та субтитрів.

Програма навчання

Напрямок експорту:

- Дослідження експортного ринку, компаній та клієнтів;
- Вибір моделі виходу на ринок. Інструменти аналізу: прогноз доходів і прибутку, аналіз ризиків, вихід на ринок, сильні сторони компанії;
- Брендинг, сторителінг, маркетингова стратегія та її планування;
- Адаптація продукту до експортного ринку. Ціноутворення та упакування послуг на експортному ринку, культурні особливості китайського, арабського, японського, європейського ринків;
- Аналіз роботи компанії за допомогою діджитал-інструментів: вебаналітика, воронки продажів, канали комунікації тощо;
- Управління ланцюгами постачання і міжнародна логістика: угоди, тарифи, ЗВТ, INCOTERMS;
- Міжнародні виставки та бізнес-місії;
- Пошук клієнтів, управління взаємовідносинами з ключовими партнерами та лояльність.

Напрямок консалтингу:

- Основи консультування: побудова ефективних робочих відносин та довіри. Розробка робочого контракту. Процес надання консультаційних послуг та робота з відгуками;
- Інструменти дослідження: define, plan, execute, and report;
- Управління проєктами;

- Навички презентації, pitching skills та нетворкінгу;
- Маркетинг та продажі консалтингових послуг. Business storytelling and case-based sales;
- Робочі процеси та інструменти консалтингової компанії. Agile development and piloting of new services;
- Створення портфоліо послуг експортної консалтингової компанії. Customer journey analysis, touchpoints, process creation, job evaluation;
- Продажі консалтингових послуг та переговори. Influence skills.

[Увага! Обов'язково перед поданням заявки на участь у Програмі ознайомтеся з умовами за посиланням.](#)

Реєстрація

Графік відбору учасників та навчання

- 6 червня — старт приймання заявок на участь у програмі;
- 22 червня (буде повідомлено додатково) — вебінар про деталі навчального процесу та інструменти пошуку команди;
- 13 липня (12:59) — завершення приймання заявок;
- 14 липня — 3 серпня — оцінювання заявок та попередній відбір аплікантив для участі в інтерв'ю;
- 4 серпня — відправлення запрошення на інтерв'ю;
- 7–11 серпня 2023 року — проведення інтерв'ю;
- 17–18 серпня 2023 року — фінальний відбір учасників та оголошення переможців конкурсу;
- 22 серпня — день відкриття навчання;
- 22 серпня — 8 вересня — пошук компаній учасниками програми;
- 11 вересня — старт навчання;
- 29 квітня 2024 року — завершення останнього модуля;
- 29 квітня — 22 травня — підготовка та презентація фінальної роботи;
- 22–31 травня — завершення програми.

Сертифікація

Учасники програми, які успішно завершать навчання, отримають сертифікати міжнародного зразка від Visionest Institute (Estonia).

Увага! Успішне завершення навчання передбачає виконання вимог, необхідних для кваліфікації на отримання сертифіката.

Результати програми за 2020–2022 роки

- 120 випускників;

- 300+ годин навчання в кожному потоці програми;
- 70% учнів відзначили розвиток та 75% покращили свою ефективність;
- 9,3 з 10 — середня оцінка роботи тренерів від учасників;
- 140 українських малих та середніх підприємств отримали консультації щодо експорту від учасників програми;
- 15+ нових навичок розвинули учасники програми;
- учасники програми створили консалтингові компанії;
- 5+ млн інформаційних контактів за 2 роки;
- ТОП-10 ETF Innovative training & Learning Award 2022 (серед 800 проєктів).

Реєстрація

Дедлайн подання заявки на участь у Програмі — до 13 липня (12:59 за київським часом).

Для реєстрації, будь ласка, перейдіть за [посиланням](#).

Джерело: [Дія Бізнес](#)